

**CREER ET
DEVELOPPER
SON
ACTIVITE DE
FORMATION**

MARS 2025'

**PARCOURS
TOP
FORMATION**

Le "parcours Top Formation" est un programme spécifique conçu pour former et accompagner les femmes souhaitant créer une activité de formation professionnels.

Ce parcours inclut plusieurs éléments clés :

Création d'entreprise

Définition de marché

Définition de cible

Animation/conception

Vente

Marketing

BUSINESSES



POURQUOI CHOISIR LA FORMATION COMME CARRIÈRE ?

Développer l'Excellence en Formation : Le Parcours "Top Formation" Révolutionne le Domaine de l'Enseignement Professionnel

Dans un monde en constante évolution, où l'apprentissage continu est devenu une nécessité, le parcours "Top Formation" émerge comme une initiative pionnière visant à équiper les professionnels aspirant à créer une activité de formation d'exception avec les compétences, les connaissances et les outils nécessaires pour exceller dans leur domaine.

Conçu par Peggy ELEONORE, une professionnelle aguerrie avec une expérience significative dans la formation et le développement des compétences, ce programme unique offre une approche holistique et intégrée pour transformer les passionnées d'éducation en professionnels compétents et innovants.

"Le parcours 'Top Formation' est né de ma volonté de créer une plateforme qui non seulement transmet des connaissances théoriques et pratiques essentielles, mais qui inspire également les personnes qui le souhaitent à s'engager pleinement dans leur volonté de créer une activité de formation, à innover et à faire la différence dans la vie de leurs apprenants", explique Peggy ELEONORE. "Mon objectif est de fournir un environnement d'apprentissage soutenant où chaque participant peut développer son activité, peaufiner son style d'animation et devenir une véritable leader dans son domaine en communiquant de la manière la plus adaptée à sa stratégie commerciale."

PRÉSENTATION DE L'OFFRE "TOP FORMATION"

Bienvenue dans Top Formation, le programme conçu pour transformer votre expertise en une activité de formation pérenne et structurée. Ce parcours s'adresse spécifiquement à ceux qui ont déjà une expérience en tant que formateur ou possèdent une expertise solide et souhaitent établir tout ou partie de leur activité dans le domaine de la formation.

Top Formation est le choix idéal pour vous permettre de vous concentrer sur l'essentiel : développer efficacement votre activité sans perdre de temps à valider des concepts que vous maîtrisez déjà.

UN PROGRAMME CERTIFIANT AU CŒUR DE VOTRE PARCOURS

Le pilier central de **Top Formation** est une formation certifiante complète, qui vous donne toutes les clés pour :

- Transformer votre expertise en une offre de formation percutante.
- Créer et structurer votre activité dans le respect des exigences réglementaires et administratives.
- Concevoir des parcours de formation attractifs, adaptés à vos apprenants et alignés avec vos objectifs.
- Accroître votre impact en animant des sessions captivantes et professionnelles.

Grâce à un apprentissage interactif basé sur des études de cas, des outils pratiques et des évaluations certifiantes, vous aurez tout ce qu'il vous faut pour lancer ou développer votre activité de manière stratégique et efficace.

Un Parcours Conçu pour Vous Simplifier la Vie



Ce programme est spécialement pensé pour :

- **Aller à l'essentiel :** Vous concentrer sur le développement de votre activité sans revenir sur des bases que vous maîtrisez déjà.
- **Un accompagnement pédagogique personnalisé :** Vous guider étape par étape pour concrétiser vos projets.
- **Une structure claire :** Gagner du temps en vous appuyant sur une méthodologie éprouvée qui simplifie chaque aspect de votre développement.

Pourquoi Choisir Top Formation ?

- **Un programme ciblé :** Pensé pour les experts qui souhaitent faire de la formation un pilier de leur activité professionnelle.
- **Une reconnaissance officielle :** La certification valorise vos compétences et renforce votre crédibilité.
- **Un soutien stratégique :** Maximisez votre potentiel avec un accompagnement sur mesure.

Rejoignez la communauté **Top Formation** et donnez à votre projet une nouvelle dimension, en vous concentrant sur ce qui compte vraiment pour atteindre vos objectifs.

"La formation est l'arme la plus puissante que vous pouvez utiliser pour changer le monde." - Nelson Mandela

— Peggy ELEONORE



Peggy Eleonore, Gérante d'Eidikos, est une entrepreneure passionnée et déterminée à offrir des services de qualité dans le domaine de la formation. Son parcours atypique et diversifié a été marqué par une quinzaine d'années d'expérience en tant qu'ingénieur commercial et manager commercial, lui conférant ainsi une expertise solide dans le domaine des affaires.

Forte de cette expérience commerciale, Peggy possède un regard expert sur les possibilités de développement d'une activité, quel que soit le secteur de la formation. Sa connaissance approfondie des mécanismes du marché et des stratégies de vente lui permet d'analyser avec précision les besoins de ses clients et de concevoir des programmes de formation pertinents et adaptés.

Parallèlement à son parcours commercial, Peggy s'est spécifiquement formée aux évolutions légales et réglementaires de la loi avenir sur la formation professionnelle. Depuis 2019, elle s'est engagée activement dans l'étude des nouveaux dispositifs introduits par cette loi, démontrant ainsi sa volonté de rester à la pointe des changements dans le secteur.

PROGRAMME

CRÉER ET ENREGISTRER SON ORGANISME DE FORMATION

Façonner l'avenir en partageant le savoir : Lancez votre organisme de formation pour inspirer et transformer.

Objectif:

Créer et mettre en place son activité de formation.

Activités:

Etude de marché, définition de votre cible et de votre avatar afin de s'assurer d'atteindre les objectifs financiers souhaité. Travail du swot et du pastel pour rédiger un business plan solide pour votre organisme de formation.



Évaluation:

Dossier complet à construire et évaluer par l'équipe.

PROGRAMME

CONTENU

Séquence 1: Analyser le marché de la formation professionnelle dans son domaine d'expertise

- Analyser des besoins en formation dans un secteur spécifique.
- Étudier des offres concurrentielles : points forts et faiblesses.
- Explorer des innovations pédagogiques pour se démarquer.
- Segmenter et typologie de clientèle : comment définir ses personas.
- Construire un positionnement d'offre attractif.

Séquence 2: Structurer et faire reconnaître son activité de formation :

- Les démarches administratives : déclaration d'activité, obtention d'un numéro d'organisme de formation
- Gérer les obligations comptables et obligations légales spécifiques aux organismes de formation.
- Présenter des outils de gestion (logiciels, modèles de documents).
- Étudier de documents administratifs types.

Séquence 3: Mettre en oeuvre une démarche qualité de l'activité formation

- Comprendre le Référentiel National Qualité.
- Organiser et préparer des démarches pour obtenir la certification Qualiopi.
- Suivre et améliorer en continue les critères qualité.
- Préparer un audit Qualiopi (simulation).

PROGRAMME

CONCEVOIR ET ANIMER EFFICACEMENT UNE FORMATION

Maîtrisez l'art de l'enseignement : Techniques clés pour concevoir et animer des formations qui marquent les esprits.

Objectif:

Concevoir son offre de formation

Activités:

Analyse des besoins de formation par la définition des objectifs et des questions à poser. Création de contenu éducatif avec des outils de marché modernes et la conduite de sessions de formation. Utilisation d'outils numériques pour la création de contenu et l'engagement.

Évaluation:

Conception et animation d'une courte session de formation, incluant les supports et les retours des apprenants.



PROGRAMME

CONTENU

Séquence 1: Concevoir le programme de formation

- Définir des objectifs pédagogiques SMART.
- Structurer un programme en modules cohérents.
- Créer de supports pédagogiques interactifs.
- Élaborer des outils d'évaluation (quiz, études de cas).

Séquence 2: Animer les actions de formation

- Techniques d'animation engageantes (pédagogie active, gestion de groupe).
- Inclure les apprenants en situation de handicap.
- Adapter sa communication
- Gérer les imprévus et adapter

PROGRAMME

PROMOUVOIR ET DÉVELOPPER L'OFFRE DE FORMATION

Elargissez votre impact : Stratégies dynamiques pour promouvoir et développer votre offre de formation.

Objectif:

Promouvoir et développer son activité de formation.



Activités:

Développement d'un plan de marketing pour communiquer efficacement par newsletter, articles. Construction de tunnel de vente, utilisation d'outils CRM pour la gestion des prospects, et stratégies de promotion en ligne.

Évaluation:

Présentation d'un plan de marketing et de développement pour leur offre de formation.

PROGRAMME

CONTENU

Séquence 1 : Définir un plan de développement de l'offre de formation

Définir une stratégie webmarketing (site internet, réseaux sociaux, SEO).

- **Optimiser la visibilité**
- **Élaboration d'un plan de prospection pour attirer des clients qualifiés.**
- **Mesurer et ajuster sa stratégie**

-

.

PUBLIC

La formation et la certification s'adressent à un public d'experts et de consultants spécialisés souhaitant transmettre leurs compétences dans le cadre d'actions de formation. La certification a pour objectif de valider leur compétences sur le sujet afin de les rendre opérationnels en tant que formateurs indépendants en complément de leurs activités de conseil.

PREREQUIS

Le candidat devra justifier :

- d'un domaine d'expertise pouvant faire l'objet d'une transmission dans le cadre de formation.
- D'un projet de développement d'une offre de formation professionnelle en complément de son activité principale.

DELAIS D'ACCES

Conformément au code de la consommation, l'entrée en formation se fera après signature du contrat, dans un délai de 15 jours (signature à distance), 11 jours (Signature physique)

RÉSULTAT

100% de réussite sur 4 personnes accompagnées

ACCESSIBILITE

Tout candidat peut saisir le référent handicap :
Peggy ELEONORE
Info@eidikos.fr

MODALITE PEDAGOGIQUE

Méthodes actives favorisant l'appropriation et l'acquisition des savoirs, des études de cas et mise en situation professionnelle viendront dynamiser le parcours de formation.

MODALITE DE SUIVI ET D'EVALUATION

Les modalités de suivi :

Relevé de connexion / feuille émargement pour les temps en présentiel/ Dépôt des exercices

sur la plateforme Moodle

Les modalités d'évaluation :

En amont : test d'auto-positionnement

Durant le parcours : étude de cas, mise en situation et travaux pratique

Fin de formation : évaluation sommative et qualitative (satisfaction)

DUREE

35 heures de formation
et de 7 à 35 heures d'accompagnement
pédagogique en fonction du parcours
choisi

TARIF

De 1490 € à 3750€ en fonction du
parcours choisi

Cette formation professionnelle de par son caractère certifiant peut être prise en charge par le CPF. Toute action ne rentrant pas dans le cadre de l'article L6313-1 du code du travail ne rentre pas dans ce dispositif de prise en charge.

MODALITE D'EVALUATION DE LA CERTIFICATION

Les candidats devront soumettre un projet professionnel écrit et le soutenir à l'oral devant un jury d'expert extérieur à l'organisme.

6 sujets seront à préparer :

- ✓ Analyser le marché de la formation professionnelle dans son domaine d'expertise .
- ✓ Structurer et faire reconnaître son activité de formation.
- ✓ Mettre en oeuvre une démarche qualité de l'activité formation.
- ✓ Concevoir le programme de formation.
- ✓ Animer les actions de formation selon le déroulé pédagogique défini.

Définir un plan de développement de l'offre de formation

Suivi post-formation : enquête à froid sur la mobilisation des compétences acquises en situation professionnelle.

Cette formation prépare à la certification **“Créer et développer d’une activité de formation professionnelle”** enregistrée à France Compétences sous le numéro RS6977 par l’organisme certificateur Webmarketing & co’m.

A l’issue de la formation, le stagiaire s’engage à passer l’examen préparant à la certification.

Modalité d’évaluation : mise en situation professionnelle portant sur la mise en place et le suivi d’une activité de formation avec soutenance orale et remise d’un rapport. Le candidat a 15 jours de préparation avant la remise de ses écrits. L’écrit est ensuite suivi d’une présentation orale de 25 minutes devant un jury.

Processus de candidature : afin de s’inscrire à la certification, le candidat devra transmettre son dossier de candidature accompagné d’un CV à jour.

Le taux de réussite à l’examen des candidats ayant préparé la certification “Création et développement d’une activité de formation” auprès de notre organisme de formation est de 100%.

Adaptation des conditions d’examen pour les personnes en situation de handicap : le référent handicap prendra en compte dès l’inscription du candidat sa situation de handicap, si celle-ci est mentionnée. Il sera alors proposé au candidat un entretien afin d’envisager avec lui les aménagements qui pourront être apportés.

Le parcours Top Formateur

**UNE FORMATION EN LIGNE
MAIS PAS QUE.....**

*Formation en
ligne*

UNE PLATEFORME LMS

Chaque support accompagné d'une vidéo, des exercices d'application, un forum, un chat. Tout est téléchargeable!!

UN REFERENT

(expert de la formation professionnelle continue) à disposition pour faire le point sur ton avancé et tes points de blocage sur la formation

*Des séances
d'accompagn
ement
pédagogique*

*Des ateliers
collectifs
thématiques*

DES PROFESSIONNELS

Des professionnels en ventes, en marketing, sur la formation qui proposent des ateliers toutes les semaines pour que tu puisses poser tes questions ou entendre celle des autres

UNE COMMUNAUTE

Des événements (webinaires, débats, conférences, week-end de travail...) sur l'actualité de la formation professionnelle continue,

*Un accès
illimités à la
communauté*

NOTRE EQUIPE



ELODIE ZAYETS
COACH VENTE



GAETAN ALAPHILIPPE
COACH MARKETING



ORIANE HEMERY
COACH MINDSET



EMMANUELLE ORVAIN
COACH FORMATION

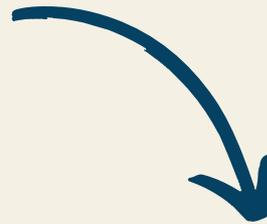


Témoignage ALina VOICU



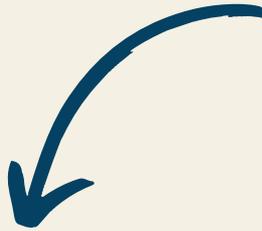
Pourquoi as-tu consulté Eidikos ?

"J'avais besoin de m'orienter dans la jungle normative pour développer mon activité formation. Pour gagner du temps, il me fallait un bon guide et des indices !"



Comment as-tu été accompagné ?

"Sur mesure. Professionnalisme !
Savoir faire. C'était top !"



Qu'est-ce qui a changé pour toi ?

"J'ai gagné du temps et j'ai obtenu les qualifications que je souhaitais pour mon activité."



As-tu été satisfaite de ton accompagnement ?

J'ai adoré travailler avec Peggy. Je ne manquerai pas de la contacter pour d'autres projets !"

TEMOIGNAGES



Vincent Berthereau
1 avis

★★★★★ il y a un an

Très bonne formation ! S'adapte au besoin des stagiaires et de l'entreprise

Visité en juin 2022

 J'aime

 Partager



Ahlem DAHMANI
1 avis

★★★★★ il y a un an

Tres réactif, tres gentille dame qui a eu la patiente a répondre a toutes mes questions , tres professionnelle , j'ai eu une tres bonne experience BRAVO!

Visité en décembre 2022

 1

 Partager



OPL Agenda
11 avis · 4 photos

★★★★★ il y a un jour **NOUVEAU**

Une excellente formatrice et consultante professionnelle dans son domaine d'activité. Très technique Peggy sait expliquer, démontrer faire comprendre..... je recommande +++

Et en plus elle est super sympa !

Visité en mai

 J'aime

 Partager



Pierre-François BOUVET

★★★★★ il y a un an

Visité en juin 2022